

CPR® – Maximiser vos profits

Le CPR® est un procédé breveté utilisé par LDA et MDN (réseau de distributeurs MAC) pour optimiser les profits des clients.



Customer Profit Reinforcement CPR® (l'optimisation du profit du client) est un outil utilisé par des centaines de clients, le but est d'analyser les machines et/ou les lignes de production. Un rapport détaillé sera généré en reprenant les postes où des améliorations sont possibles et les réductions de coût qui en découlent sous forme d'un TCO (Total Cost of Ownership) et d'un ROI (Return On Investment).

A l'aide du CPR, nous documentons et évaluons les possibles économies réalisables ainsi que les opportunités pour optimiser votre profit en réduisant les coûts ou en accélérant les processus de production. Ceci est faisable en intégrant de meilleures solutions, dans les productions existantes, que nous pouvons vous fournir. Vous recevrez une analyse détaillée qui indiquera la voie pour améliorer votre process ou application. Les propositions seront classées par facilité de réalisation, pour que vous sachiez précisément où commencer pour un retour sur investissement rapide. Notre calculateur CPR traite vos données en ligne et vous donne un aperçu à chaque étape du gain qui peut être généré.

NIVEAU COMPOSANT + NIVEAU PROCESSUS + MESURE = ECONOMIES QUANTIFIABLES

ECONOMIES QUANTIFIABLES

Niveau composant :

Notre équipe technique examine vos machines pour déterminer la meilleure solution. Il n'est pas rare qu'une solution inadéquate soit à l'origine de coûts élevés.

Niveau processus :

Nous documentons tous les aspects de votre process et si possible, nous vous proposons des améliorations.

Notre calculateur CPR® compare, avant et après, les résultats pour lister vos opportunités de profit.

LE COÛTS DU PROCESS

QU'EST-CE QUE VOUS COÛTE RÉELLEMENT VOTRE PROCESS ?

Votre chaîne d'approvisionnement est-elle efficace ?

Est-ce que vos machines peuvent être optimisées afin de réduire les délais de traitement ?

Est-ce que vous achetez plusieurs composants lorsque vous pouvez acheter un assemblage ?
Combien de temps consacrez-vous au dépannage de vos process ?

Les objectifs du CPR® sont multiples :

- Améliorer la qualité
- Les transports
- Les manipulations superflues
- Le stock
- Manipulations réduites
- Les vices de production
- Réduire le temps de production
- Réduire le coût total
- Améliorer par l'optimisation
- Améliorer par l'innovation

ESSAYEZ NOTRE CALCULATEUR DE CPR MAINTENANT

COMMENT FONCTIONNE LE CPR ?

Phase 1 – Évaluer

Les points à améliorer seront énumérés et définis par l'intermédiaire de questions.

ÉTAPE 1 : Analyse :

Les questions nous permettent de comprendre la situation actuelle du client et également d'identifier les opportunités d'amélioration ainsi que les obstacles possibles à la réalisation.

(Ceci est primordial pour renseigner au mieux les personnes impliquées dans le processus)

ÉTAPE 2 : Former l'équipe :

Une équipe qui allie le talent et l'expérience du client et des membres de LDA est formée. Sa taille peut varier en fonction du projet et le temps nécessaire pour la mise en place. L'équipe réunit des ingénieurs, des experts en production et en finance.

Phase 2 – Diagnostic

Dans cette phase, les machines et les process du client sont analysés par l'équipe afin de trouver des opportunités pour optimiser la production et atteindre les objectifs.

ÉTAPE 3 : Examen des machines

L'équipe procède à un examen approfondi des machines et des process du client, elle s'engage à trouver tous les moyens possibles pour réduire les coûts. Par exemple, si l'objectif est d'augmenter les profits en produisant davantage de pièces en utilisant les mêmes machines, l'équipe examinera les possibilités de réduire les temps d'arrêt, l'entretien et d'augmenter l'efficacité des machines.

ÉTAPE 4 : Génération du rapport de la CPR

L'équipe quantifie chaque réduction de coût et une lettre A, B ou C représentant la facilité de mise en œuvre sera attribuée :

A. Facile à mettre en œuvre : par exemple : solution de remplacement 100% compatible.

B. Mise en œuvre intermédiaire : par exemple : le remplacement d'un ou plusieurs composants avec une modification minime.

C. Difficile à mettre en œuvre : par exemple : le remplacement d'un ou plusieurs composants avec des modifications conséquentes.

Phase 3 – Prévenir / Traiter

Dans cette phase, l'équipe présente ses recommandations ainsi qu'un plan d'attaque en fonction des défis du client.

ÉTAPE 5 : Présentation au management

Le chef d'équipe présente les résultats des recherches au management. Sur base des priorités, le management définira les tâches à mettre en place et les responsabilités pour chacune de ces tâches. Des plans d'action et des dates butoirs seront mis en place afin de monitorer l'avancement.

ÉTAPE 6 : Suivi

Afin d'évaluer le progrès et le respect du plan d'action, l'équipe mettra un suivi en place. Un point sera fait sur l'avancement et si nécessaire des modifications seront apportées.

Conclusion: CPR® vous aide à avoir une vue détaillée et précise des coûts que vous avez.

Que ce soit pour réduire le temps d'assemblage par l'achat de vannes pré-montées sur barreau, ou réduire le nombre de pièces en stock, ou pour diminuer les temps de câblage en achetant des connecteurs pré-équipés de câbles, l'équipe vous indiquera la voie à suivre. Un meilleur appareillage vous permettra de concrétiser la réduction de vos coûts et le plus important est que le CPR de LDA vous guidera à travers toutes les étapes de la mise en place.

De nombreuses entreprises, petites et grandes, ont bénéficié de ce programme et ont noté un accroissement de leur rentabilité. Chaque nouvelle implantation est classée de la plus facile à la plus difficile, ceci pour vous permettre d'avoir une idée plus précise de ce que vous pouvez